



# EDMOND DE ROTHSCHILD CORPORATE FINANCE CONSEILLE NAXICAP DANS LE CADRE DE L'ACQUISITION DE GLOBAL D

Quelques mois après la vente de Serf (filiale orthopédique du groupe Menix) à l'américain Stryker, les actionnaires de Menix cèdent la filiale Global D à Naxicap Partners qui détiendra la majorité du capital du groupe, aux côtés de ses dirigeants Benoit Rodriguez de Souza, Christophe Marrone et d'autres managers.

Créé en 2012 par Menix à la suite de la fusion du fabricant de dispositifs médicaux en dentaire et chirurgie maxillo-faciale Tekka et de la sous-division dentaire de Serf, Global D a développé un large portefeuille de solutions lui permettant d'être présent à toutes les étapes du parcours du patient (de la consultation initiale à la pose des implants et des prothèses) et d'adresser quatre marchés finaux : l'implantologie dentaire (76 % du chiffre d'affaires 2023), la chirurgie cranio-maxillo-faciale (18 %), les produits de régénération (5 %) et l'orthodontie (1 %). Aujourd'hui, le groupe compte parmi les acteurs de référence des marchés de l'implantologie dentaire et de la chirurgie maxillo-faciale. Global D dispose également d'accords commerciaux exclusifs en France et en Pologne pour les allogreffes osseuses BIOBank, essentielles entre autres pour les chirurgies pré-implantaires.

Le groupe compte plus de 15 000 clients en France (principalement des implantologues et des dentistes libéraux, ainsi que des hôpitaux et cliniques) et s'est également développé à l'international, notamment grâce aux ouvertures de filiales en Italie et en Pologne, ainsi que des réseaux de distribution dans plus de 30 pays.

Global D affiche une belle croissance annuelle régulière de plus de 10% depuis 2019, notamment grâce à l'augmentation des volumes de dispositifs médicaux vendus, l'acquisition constante de nouveaux clients et une expansion internationale réussie. Le groupe a réalisé près de 50 M€ de chiffre d'affaires en 2023.

Naxicap et les dirigeants de Global D visent un développement important sur les cinq prochaines années, avec l'activation des leviers suivants :

- › Le déploiement d'une stratégie de buy-and-build ambitieuse en France et à l'international
- › La poursuite des projets industriels initiés par les dirigeants, avec objectif à la fois d'améliorer la rentabilité du groupe et la gestion des stocks
- › La commercialisation de nouvelles gammes de produits et de services
- › L'élargissement du réseau de distributeurs dans de nouvelles géographies
- › La mise en place de partenariats commerciaux dans les solutions digitales

**Pour Benoît Rodriguez de Souza, CEO de Global D :** « Nous sommes ravis d'entamer cette nouvelle phase de développement du Groupe Global D avec Naxicap Partners à nos côtés. Notre ambition intacte est de continuer de créer un groupe agile et expert qui fait référence dans l'approche globale du visage. Nous souhaitons être reconnus comme le meilleur partenaire possible, dans l'accompagnement de réhabilitations esthétiques et fonctionnelles optimales, pour les patients de nos clients. Cette approche, rare sur le marché, est notre ADN depuis de nombreuses années chez Global D. Nous avons la conviction que cette vision correspond aux mutations en cours du marché et à la demande de plus en plus exigeante des patients. »

**Pour Eric Aveillan, CEO de Naxicap Partners :** « Nous sommes ravis d'avoir été retenus par les actionnaires cédants et le management pour cette nouvelle étape de Global D. Nous avons été particulièrement séduits par l'historique de la société, l'ambition du management ainsi que par sa longue et profonde connaissance de cette industrie. »

## INTERVENANTS

### DIRIGEANTS

**Global D :** Benoît Rodriguez de Souza, Christophe Marrone

**Avocat dirigeants (Lamartine) :** Stéphane Rodriguez, Ugo Audouard

### CEDANT :

**Menix :** Patrick Rondot

**Avocat (August Debouzy) :** Etienne Mathey, Maxime Legourd, Audrey Thomas, Albane Shehabi

**Conseil M&A (Natixis Partners) :** François Rivalland, Joseph El Khoury, Louis-Martin Dufay, Adrien Olivereau, Ghassan Taouti

**Conseil Financement (Natixis Partners) :** Patrice Raulin, Gabriel Besnard

**VDD Financière (Eight Advisory) :** Florent Garnier, Edouard de Nettancourt)

**VDD Stratégique (LEK) :** Arnaud Sergent

**VDD Juridique Fiscale et Sociale :** Lamartine

### ACQUEREUR :

**Naxicap Partners :** Eric Aveillan, Laurent Sallé, Nicolas Sebille, Eric Otandault

**Avocat Corporate (Edge Avocats) :** Matthieu Lochardet, Claire Baufine-Ducrocq, Laure Le Gall, Amel Belouafi

**Avocat Fiscaliste (Keels Avocats) :** Laurent Partouche, Adélie Louvigné, Pierre-Olivier Madelon, Emily Benedetti

**Avocat Financement (Mayer Brown) :** Patrick Teboul, Constance Bouchet, Blaise Fischer, Anna Gérôme

**Conseil Financement (Edmond de Rothschild) :** Benjamin Zayat, Paul Assaël, Pierre-Louis Anaya

## À PROPOS DU GROUPE EDMOND DE ROTHSCHILD

Maison d'investissement de convictions fondée sur l'idée que la richesse doit servir à construire demain, Edmond de Rothschild est spécialisé dans la Banque Privée et la Gestion d'actifs. Au service d'une clientèle internationale de familles, d'entrepreneurs et d'investisseurs institutionnels, Edmond de Rothschild est également présent dans les métiers de Corporate Finance, du Financement des Infrastructures, du Private Equity, de l'Immobilier et de Fund Services.

Son caractère résolument familial confère à Edmond de Rothschild l'indépendance nécessaire pour proposer des stratégies audacieuses et des investissements de long terme, ancrés dans l'économie réelle.

Créé en 1953, le Groupe comptait plus de 163 milliards de francs suisses d'actifs sous gestion au 31 décembre 2023, 2 600 collaborateurs et 28 implantations dans le monde.

### Contact presse :

EDMOND DE ROTHSCHILD

Louis Betton : +41 79 578 81 37 - [l.betton@edr.com](mailto:l.betton@edr.com)